

Profitabler Einkauf aktuell - Praxishandbuch Beschaffung und Supply Management

Ladenpreis: 27,80EUR

ISBN: 978-3-9825546-0-0

Verlag: Altmannsberger, P. Urs

Erscheinungsdatum: 29.02.2024

Autoren: Altmannsberger Urs P.

Reihe: Sales & Purchasing

WEITERE INFORMATIONEN UND BESTELLUNG

<https://shop.lexisnexis.at/profitabler-einkauf-aktuell-praxishandbuch-beschaffung-und-supply-management-9783982554600.html>

Details

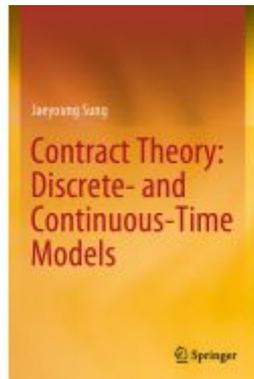
Einkauf in Unternehmen, Profi-Einkauf, Beschaffung, Procurement oder Supply Chain Management: Wie immer die Aufgabe auch genannt wird, sie erfordert höchstes Verhandlertgeschick und in KI-Zeiten ständig neue Skills. Beides vermittelt der bekannte Verhandlungstrainer und Fachautor Urs P. Altmannsberger mit seinem neuesten Buch „Profitabler Einkauf aktuell. Praxishandbuch Beschaffung & Supply Management“. Mit „Profitabler Einkauf aktuell“ liefert der für seine Fachbücher und Trainings zum Thema „Einkauf in Unternehmen“ und „Verhandlungen zwischen Einkauf und Verkauf“ bekannte Verhandlungsexperte Urs Altmannsberger ein Baukastensystem mit den besten Tools und Strategien, Tipps und Formulierungsbeispielen für jede Verhandlungssituation zwischen Profi-Einkäufern in Unternehmen und den Sales-Verantwortlichen. Mit vielen Praxisbeispielen und erprobten Verhandlungsplänen zeigt Altmannsberger, wie man noch in der verzwicktesten Verhandlungssituation das Beste herausholt – fair, auf Augenhöhe, aber eben auch extrem erfolgreich. AUS DEM INHALT VON ´PROFITABLER EINKAUF AKTUELL´: • viele unwiderstehliche Formulierungen und Wordings aus der Praxis für die Praxis • aktuelle Verhandlungsbeispiele mit neuen Strategien wie dem Altmannsberger-Anker • Verhandlungspläne, Übersichten und Schaubilder • zusätzliches kostenloses Downloadmaterial. „Profitabler Einkauf aktuell“ ist der Nachfolger des Longsellers „Profitabler Einkauf“ (Gabal Verlag) von Urs Altmannsberger, das über Jahre Standards in der Weiterbildung von Einkaufs-Abteilungen in Unternehmen gesetzt hat. REZENSIONEN UND KUNDENSTIMMEN BEKANNTER PROFI-EINKÄUFER ZU ´PROFITABLER EINKAUF AKTUELL´: „Endlich ein Fachbuch, das das Thema Einkauf umfänglich und praxisgerecht aufbereitet; ein echter ‚Lebensbegleiter‘ für alle Einkäufer. Sowohl für Einkaufsprofis als auch für Einsteiger bestens geeignet; darüber hinaus noch erfrischend lebendig geschrieben, was den Wirkungsgrad der Inhalte nachhaltig steigert.“ Andreas Heimann, CSO, DER Touristik „Urs Altmannsberger stellt in seinem neuen Buch wieder das Handwerkszeug für erfolgreiche und planbare Verhandlungen zur Verfügung – öffnen Sie die Schubladen, werfen Sie den ‚Altmannsberger-Anker‘ und führen Sie Ihre Verhandlungen im Alle Preise inkl. MwSt. zzgl. Versand. Bei Bestellung im LexisNexis Onlineshop kostenloser Versand innerhalb Österreichs.

wahrsten Sinne des Wortes!“ Peer Grabowski, Category Manager im Lead Buying LA EMEA bei LAPP „Urs Altmannsberger lebt, was er lehrt – das wird in diesem unterhaltsamen und praxisnahen Lehrbuch und Nachschlagewerk spürbar. Einige der aufgezeigten Strategien und Tools sind sogar so genial einfach, dass sie sofort ein- und umsetzbar sind und zu idealen Verhandlungsergebnissen führen.“ Stefan Stark, Teamlead New Business Models BMW Motorrad Mit „Profitabler Einkauf aktuell“ liefert der für seine Fachbücher und Trainings zum Thema „Einkauf in Unternehmen“ und „Verhandlungen zwischen Einkauf und Verkauf“ bekannte Verhandlungsexperte Urs Altmannsberger ein Baukastensystem mit den besten Tools und Strategien, Tipps und Formulierungsbeispielen für jede Verhandlungssituation zwischen Profi-Einkäufern in Unternehmen und den Sales-Verantwortlichen. Mit vielen Praxisbeispielen und erprobten Verhandlungsplänen zeigt Altmannsberger, wie man noch in der verzwicktesten Verhandlungssituation das Beste herausholt – fair, auf Augenhöhe, aber eben auch extrem erfolgreich. AUS DEM INHALT VON ´ PROFITABLER EINKAUF AKTUELL ´ : • viele unwiderstehliche Formulierungen und Wordings aus der Praxis für die Praxis • aktuelle Verhandlungsbeispiele mit neuen Strategien wie dem Altmannsberger-Anker • Verhandlungspläne, Übersichten und Schaubilder • zusätzliches kostenloses Downloadmaterial. „Profitabler Einkauf aktuell“ ist der Nachfolger des Longsellers „Profitabler Einkauf“ (Gabal Verlag) von Urs Altmannsberger, das über Jahre Standards in der Weiterbildung von Einkaufs-Abteilungen in Unternehmen gesetzt hat. REZENSIONEN UND KUNDENSTIMMEN BEKANNTER PROFI-EINKÄUFER ZU ´ PROFITABLER EINKAUF AKTUELL ´ : „Endlich ein Fachbuch, das das Thema Einkauf umfänglich und praxisgerecht aufbereitet; ein echter ‚Lebensbegleiter‘ für alle Einkäufer. Sowohl für Einkaufsprofis als auch für Einsteiger bestens geeignet; darüber hinaus noch erfrischend lebendig geschrieben, was den Wirkungsgrad der Inhalte nachhaltig steigert.“ Andreas Heimann, CSO, DER Touristik „Urs Altmannsberger stellt in seinem neuen Buch wieder das Handwerkszeug für erfolgreiche und planbare Verhandlungen zur Verfügung – öffnen Sie die Schubladen, werfen Sie den ‚Altmannsberger-Anker‘ und führen Sie Ihre Verhandlungen im wahrsten Sinne des Wortes!“ Peer Grabowski, Category Manager im Lead Buying LA EMEA bei LAPP „Urs Altmannsberger lebt, was er lehrt – das wird in diesem unterhaltsamen und praxisnahen Lehrbuch und Nachschlagewerk spürbar. Einige der aufgezeigten Strategien und Tools sind sogar so genial einfach, dass sie sofort ein- und umsetzbar sind und zu idealen Verhandlungsergebnissen führen.“ Stefan Stark, Teamlead New Business Models BMW Motorrad

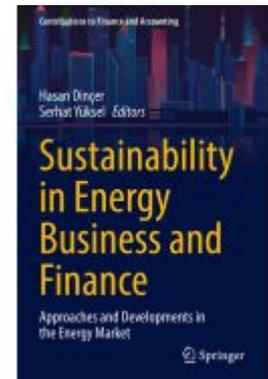
Wir haben andere Produkte gefunden, die Ihnen gefallen könnten!



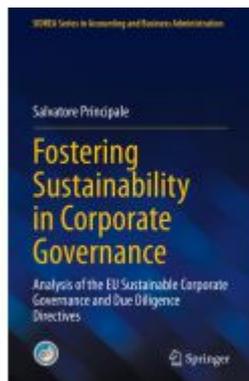
Authentische Markenkommunikation von umweltschutzbezogenen CSR-Aktivitäten durch Transparenz anhand von zweiseitigen Botschaften
Ladenpreis: 77,09EUR



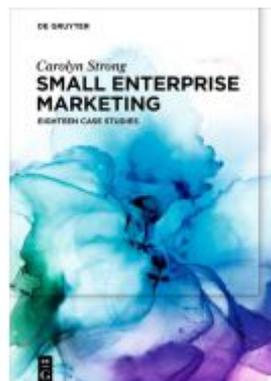
Contract Theory: Discrete- and Continuous-Time Models
Ladenpreis: 76,99EUR



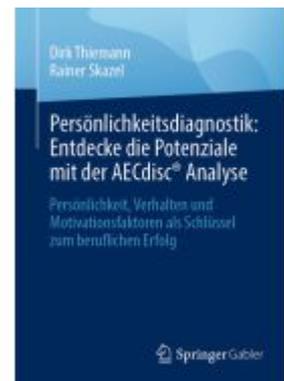
Sustainability in Energy Business and Finance
Ladenpreis: 186,99EUR



Fostering Sustainability in Corporate Governance
Ladenpreis: 142,99EUR



Small Enterprise Marketing
Ladenpreis: 39,95EUR



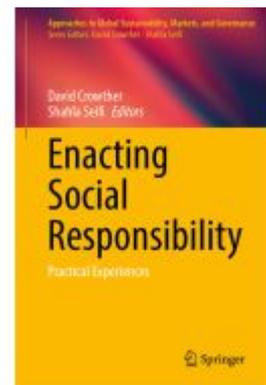
Persönlichkeitsdiagnostik: Entdecke die Potenziale mit der AECdisc® Analyse
Ladenpreis: 41,11EUR



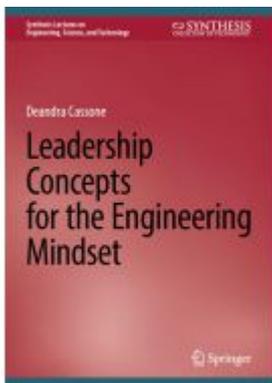
Grundlagen der Bilanzierung
Ladenpreis: 41,10EUR



Das 60%-Potenzial
Ladenpreis: 35,00EUR



Enacting Social Responsibility
Ladenpreis: 186,99EUR



Leadership Concepts for the Engineering
Mindset
Ladenpreis: 60,49EUR