



Support Software for Negotiation Preparation

An Interdisciplinary Research Approach

Ladenpreis: 91,40EUR

ISBN: 978-3-339-13980-1

Auflage: Aufl.

Verlag: Kovac, Dr. Verlag

Erscheinungsdatum: 01.05.2024

Autoren: Oryl Michael

Reihe: Schriftenreihe zum Verhandlungsmanagement

WEITERE INFORMATIONEN UND BESTELLUNG

<https://shop.lexisnexis.at/support-software-for-negotiation-preparation-9783339139801.html>

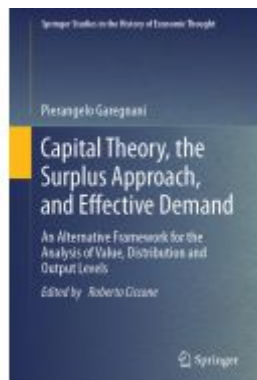
Details

Thus far, business-to-business (B2B) organizations have struggled to provide their negotiators with the support they require for preparation. One contributing factor is the difficulty in applying existing general preparation guidelines to specific and intricate negotiations. Despite over 30 years of negotiation research utilizing negotiation support software, which has been repeatedly validated by empirical studies, such software remains vastly underutilized in B2B practice. Therefore, this study adopts an interdisciplinary approach to investigate what both negotiation research and practice have to change to increase the relevance of negotiation support software.

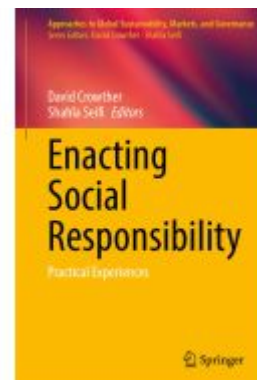
Wir haben andere Produkte gefunden, die Ihnen gefallen könnten!



So geht Shopper Marketing!
Ladenpreis: 43,20EUR



Capital Theory, the Surplus Approach, and
Effective Demand
Ladenpreis: 142,99EUR



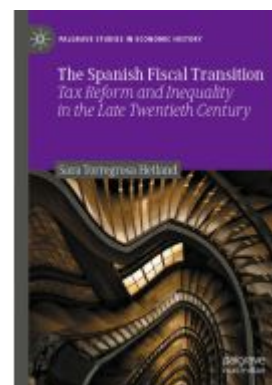
Enacting Social Responsibility
Ladenpreis: 186,99EUR



Technology Advances and Innovation in
Wine Tourism
Ladenpreis: 175,99EUR



Integrierte Projektentwicklung mit
Mehrparteienverträgen – Untersuchungen
zur Wirkung der vertraglichen
Gestaltungsoptionen
Ladenpreis: 51,40EUR



The Spanish Fiscal Transition
Ladenpreis: 120,99EUR



Data-driven Retailing
Ladenpreis: 54,99EUR



Auswirkungen von BEPS auf die
Begründung und Besteuerung von
Betriebsstätten
Ladenpreis: 143,80EUR



Was vernetzt ist, ist angreifbar
Ladenpreis: 25,70EUR



Emotionen begeistert leben
Ladenpreis: 20,55EUR